

## Handelsspezialist/in Früchte und Gemüse BP



### Berufsbeschreibung

Früchte und Gemüse sind empfindliche Güter und ausserdem nur sehr beschränkt haltbar. Eine Herausforderung für Fachgeschäfte, neben all den Kundenanforderungen an die Produkte wie frisch, gesund, günstig, biologisch, gewaschen, gerüstet.

Handelsspezialistin und Branchenspezialist Früchte und Gemüse übernehmen Führungsfunktionen im Fachgeschäft. Sie haben vertiefte Kenntnisse bezüglich Anbau und Vermarktung der Produkte sowie Ernährungslehre und Konsumverhalten. Dadurch können sie ein aktuelles Sortiment an Produkten zusammenstellen, einkaufen und im Geschäft anbieten. Sie kennen den Markt, die Preise und kaufen möglichst wirtschaftlich ein, einerseits bei Grossisten im In- und Ausland andererseits bei Bauern in der Umgebung. Sie kontrollieren die Lieferungen auf Qualität und sorgen für eine optimale Lagerung. Im Geschäft achten sie auf eine attraktive Präsentation der Produkte und interessante Verkaufsangebote. Sie beraten die Kundschaft und unterstützen Mitarbeitende in schwierigen Situationen. Je nach Geschäft sind sie auch für die Ausbildung der Mitarbeitenden und Lernenden verantwortlich.

## Anforderung

Für die Zulassung zur Berufsprüfung ist erforderlich:

- a) abgeschlossene berufliche Grundbildung EFZ oder eine gleichwertig anerkannte Ausbildung und 3 Jahre berufliche Praxis in der Branche Früchte und Gemüse (nach Abschluss der Grundbildung) oder
- b) ohne anerkannte Grundbildung müssen 7 Jahre Berufspraxis nachgewiesen werden, davon 4 Jahre in einer anspruchsvollen Funktion im Detailhandel sowie 3 Jahre in der Branche Früchte und Gemüse.

Führungsfähigkeiten, Kommunikationsfähigkeit, Freude am Beraten, Verhandlungsgeschick, Interesse an Marketing und betriebswirtschaftlichen Fragen, Geschick für Administration und Organisation.

## Ausbildung

Rund 2 Semester berufsbegleitender Vorbereitungskurs.

Abschluss: Berufsprüfung (BP) als Handelsspezialist/in Früchte und Gemüse mit eidgenössischem Fachausweis.

## Entwicklungsmöglichkeiten

Weiterbildung als Rayonleiter/in SIU.

Höhere Fachprüfung als dipl. Detailhandelsmanager/in, dipl. Verkaufsleiter/in oder dipl. Einkäufer/in.

Ausbildung an einer Höheren Fachschule als dipl. Betriebswirtschafter/in HF.

Studium an einer Fachhochschule als Betriebsökonom/in BSc FH.

Aufstieg: Abteilungsleiter/in, Geschäftsführer/in, Inhaber/in.