

Pharma-Betriebsassistent/in BP



Berufsbeschreibung

Pharma-Betriebsassistentin und Pharma-Betriebsassistent sorgen in einer Apotheke dafür, dass alles rund läuft. Sie übernehmen verantwortungsvolle Funktionen. Sie haben breites Fachwissen und beraten die Kundschaft kompetent. Bei schwierigen und anspruchsvollen Verkaufsgesprächen unterstützen sie die Pharma-Assistentinnen. Sie organisieren die Abläufe, sorgen dafür, dass die gesetzlichen Bestimmungen eingehalten werden und die Waren korrekt bewirtschaftet und gelagert werden. Sie können die Buchhaltung mit Erfolgsrechnung und Bilanz führen, erledigen die Zahlungen an Lieferanten und rechnen Leistungen mit den Krankenkassen ab. Sie bringen ihre Vorstellungen ein bei Marketingkonzepten, denn sie kennen die Kundschaft und ihr Einkaufsverhalten und gehen Trends nach. Im Geschäft achten sie auf anregende Präsentation der Waren und auch attraktive Schaufenster. Sie erstellen die Einsatzpläne der Mitarbeitenden und leiten das Team an. Sie fördern die Mitarbeitenden und stellen neue Mitarbeitende ein. Auch das Einführen und Ausbilden der Lernenden zählt zu ihren Aufgaben.

Anforderung

Für die Zulassung zur Berufsprüfung ist erforderlich:

a) Abgeschlossene berufliche Grundbildung als Pharma-Assistent/in EFZ oder Drogist/in EFZ oder gleichwertiger, vom Bund anerkannter (ausländischer) Abschluss.

b) Mindestens 3 Jahre berufliche Praxis in einer Apotheke in der Schweiz

Organisationstalent, Führungsfähigkeiten, Sinn für Ordnung, Teamfähigkeit, Ideenreichtum, Interesse für betriebswirtschaftliche Fragen, Kommunikationsfähigkeit, Verantwortungsbewusstsein, gepflegte Erscheinung, Diskretion, Geduld.

Ausbildung

2 Semester berufsbegleitende Ausbildung.

Abschluss: Berufsprüfung (BP) als Pharma-Betriebsassistent/in mit eidg. Fachausweis.

Entwicklungsmöglichkeiten

Weiterbildungsangebote bestehen beim Schweiz. Institut für Unternehmensschulung im Detailhandel sowie beim KV Schweiz.

Ausbildung als Pharma-Berater/in SHQA zertifiziert.

Höhere Fachprüfung als dipl. Detailhandelsmanager/in oder dipl. Verkaufsleiter/in.

Ausbildung als dipl. Betriebswirtschafter/in HF.

Studium als Betriebsökonom/in BSc FH.